

Rhetorik	
Thema	<p>Authentisch und souverän aufzutreten ist für Fach- und Führungskräfte der Schlüssel zum Erfolg bei Kunden und Partnern. Den Zuhörer vom eigenen Standpunkt zu überzeugen ist für Sie aber immer wieder eine Herausforderung? Sie möchten Ihre Redebeiträge lebendiger und einprägsamer gestalten?</p> <p>Im Kurs für Rhetorik lernen Sie die Kunst des „Sprechens vor anderen“. Sie arbeiten an der Sicherheit Ihres Auftretens und an der Überzeugungskraft Ihrer Sprache. Bringen Sie in der freien Rede oder in Gesprächen und Diskussionen ihr Anliegen auf den Punkt!</p>
Inhalte	<ul style="list-style-type: none">• Entwickeln der sprachlichen Ausdrucksfähigkeit• Dynamischer und abwechslungsreicher Reden: Wortstrukturen, Pausentechnik, Sprechtempo und Aussprache• Überzeugend und stichhaltig Argumentieren• Analyse der Körpersprache: Blickkontakt, Mimik, Gestik und Körperhaltung• Lampenfieber überwinden: Vorbereitung und Technik• Standpunkt sicher vertreten und überzeugend vermitteln• Verschiedene Gesprächsstile unterscheiden und ihre Wirkung erkennen• Reden interessant aufbauen und souverän gestalten
Zielgruppe	Verkaufs- und Vertriebskräfte, Führungskräfte, Projektmanager und alle, die Ihre Rhetorik schärfen wollen
Methoden	<ul style="list-style-type: none">• Theoretische Grundlagen• Übungen zur Rede• Rollenspiele, Argumentationsübungen• Atem- und Sprechübungen• Übungen zur Körpersprache und Körperwahrnehmung• Videoanalyse• Übungen gegen Lampenfieber• Teilnehmer- und Trainer- Feedback
Unterlage	Ausführliches Skript zur Auffrischung und Nachbearbeitung
Dauer	2 Tage